

Giordano Distribuzione Estetica

BEAUTY MANAGER **15-16 FEBBRAIO 2009**

Per il Centro Estetico avere una corretta gestione economica e amministrativa oggi è **fondamentale**.

In un **mercato spietato**, che fa chiudere **4 istituti ogni giorno**, la **gestione consapevole** della realtà economica diventa sempre più importante. Ma anche per seguire una **strategia di marketing efficace**, avere la gestione sotto controllo è indispensabile. Vieni a scoprire come creare il **business plan** della tua attività e...realizzarlo!

Durata e Orari:

2 giorni "full-immersion"
Dom.: 10.00-13.00/14.30-19.00
Lun.: 9.00-13.00/14.30-18.30

A chi è rivolto:

Titolari/ Responsabili

OSA NELLA VENDITA! **15-16 MARZO 2009**

"Non mi interessa vendere." "Non mi occupo di vendita." "L'importante è fare bene i trattamenti".

L'estetista nel **passato** ragionava così. **Ma oggi?!**

Oggi la vendita è diventata **una questione di sopravvivenza**.

Sapevi che vendendo **un solo prodotto** dopo il trattamento, puoi raddoppiare il tuo profitto? Per non parlare del **pacchetti**, che ti possono garantire un'entrata stabile mese dopo mese: se li sai proporre e...se **incassi subito!**

Servono **nuove soluzioni efficaci**, che ti aiutino a **fare la differenza** sul mercato!

Vieni a scoprire i risultati delle nostre ricerche sul marketing e sulle vendite negli ultimi 2 anni e...come tante tue colleghe negli ultimi 12 mesi hanno portato le loro vendite di prodotti fino a **5000,00 € al mese e più!**

Durata e Orari:

2 giorni "full-immersion"
Dom.: 10.00-13.00/14.30-19.00
Lun.: 9.00-13.00/14.30-18.30

A chi è rivolto:

Tutto lo staff
